

ORGANIZADORES

ANA PAULA RUIZ SILVEIRA LÊDO  
GABRIELA AMORIM PAVIANI  
HELOISA HONESKO MEDEIROS GARBELINI  
ROBERTO WAGNER MARQUESI

# NEGÓCIOS JURÍDICOS CONTEMPORÂNEOS

Londrina/PR  
2019

---



**THOTH**  
EDITORA

© Direitos de Publicação Editora Thoth. Londrina/PR.  
 www.editorathoth.com.br  
 contato@editorathoth.com.br  
 Diagramação e Capa: Editora Thoth e Nabil Slaibi  
 Revisão: os autores. Editor chefe: Bruno Fuga  
 Coordenador de Produção Editorial: Thiago Caversan Antunes  
 Diretor de Operações de Conteúdo: Arthur Bezerra de Souza Junior

## Conselho Editorial

Prof. Me. Anderson de Azevedo • Me. Aniele Pissinati • Prof. Me. Arthur Bezerra de Souza Junior • Prof. Dr. Bianco Zalmora Garcia • Prof. Me. Bruno Augusto Sampaio Fuga • Prof. Dr. Carlos Alexandre Moraes • Prof. Dr. Celso Leopoldo Pagnan • Prof. Dr. Clodomiro José Bannwart Junior • Prof. Me. Daniel Colnago Rodrigues • Prof. Dr. Deise Marcelino da Silva • Prof. Dr. Elve Miguel Cenci • Prof. Me. Erli Henrique Garcia • Prof. Dr. Fábio Fernandes Neves Benfatti • Prof. Dr. Fábio Ricardo R. Brasilino • Prof. Dr. Flávio Tartuce • Prof. Dr. Gonçalo De Mello Bandeira (Port.) • Prof. Me. Henrico Cesar Tamiozzo • Prof. Me. Ivan Martins Tristão • Prof. Dra. Marcia Cristina Xavier de Souza • Prof. Dr. Osmar Vieira da Silva • Esp. Rafaela Ghacham Desiderato • Prof. Dr. Rita de Cássia R. Tarifa Espolador • Prof. Me. Smith Robert Barreni • Prof. Me. Thiago Caversan Antunes • Prof. Me. Thiago Moreira de Souza Sabião • Prof. Dr. Thiago Ribeiro de Carvalho • Prof. Me. Tiago Brene Oliveira • Prof. Dr. Zulmar Fachin

---

## Dados Internacionais de Catalogação na Publicação (CIP)

Negócios Jurídicos Contemporâneos / organizadores Ana Paula Ruiz Silveira Lêdo, Gabriela Amorim Paviani, Heloísa Honesko Medeiros Garberlini, Roberto Wagner Marquesi. – Londrina, PR: Thoth, 2019.  
 215 p.

Inclui bibliografia.  
 ISBN 978-85-94116-85-6

1. Negócios jurídicos. 2. Direito contemporâneo. I. Lêdo, Ana Paula Ruiz Silveira. II. Paviani, Gabriela Amorim. III. Garberlini, Heloísa Honesko Medeiros. IV. Marquesi, Roberto Wagner.

CDD 340

Índices para catálogo sistemático  
 1. Negócios Jurídicos : 340

1164995

---

Proibida a reprodução parcial ou total desta obra sem autorização.  
 Todos os direitos desta edição reservados pela Editora Thoth. A Editora Thoth não se responsabiliza pelas opiniões emitidas nesta obra por seu autor.

## SUMÁRIO

SOBRE OS ORGANIZADORES.....	5
SOBRE OS AUTORES.....	7
PREFÁCIO .....	13

### **CAPÍTULO 1**

**Daiane Schwabe Minelli**

**Luiz Gustavo Campana Martins**

**Suzane de França Ribeiro**

#### **A CONVERSÃO SUBSTANCIAL DO NEGÓCIO JURÍDICO NO ORDENAMENTO JURÍDICO BRASILEIRO .....**

Introdução.....	21
1 Noções gerais .....	22
2 Fundamentos principiológicos .....	25
2.1 Princípios inspiradores do código civil.....	25
2.2 Princípio da conservação do negócio jurídico.....	27
3 Fundamentos teóricos da conversão do negócio jurídico.....	29
4 Espécies de conversão .....	30
4.1 Requisitos da conversão substancial no direito brasileiro.....	31
4.2 Discussão acerca do negócio jurídico anulável .....	32
5 Análise de um caso concreto de conversão substancial .....	34
Considerações finais .....	36
Referências .....	37

### **CAPÍTULO 2**

**Alana Tiosso**

**Eduardo da Silva Calixto**

**Mayra Freire de Figueiredo**

#### **BOA-FÉ E TEORIA DA APARÊNCIA COMO ALICERCES DOS NEGÓCIOS JURÍDICOS: DESCONSIDERAÇÃO DA PESSOA**

JURÍDICA .....	39
Introdução.....	39
1 A boa-fé objetiva no ordenamento jurídico brasileiro .....	40
2 A convalidação de negócios jurídicos pela boa-fé .....	44
3 A teoria da aparência.....	45
3.1 A teoria da aparência no ordenamento jurídico brasileiro .....	47
3.2 A teoria da aparência no direito empresarial: capacidade aparente da pessoa jurídica .....	48
3.3 A teoria da aparência na desconsideração da pessoa jurídica.....	50
Conclusão.....	54
Referências bibliográficas .....	55

### **CAPÍTULO 3**

**Heloísa Honesko Medeiros Garbelini**

ERRO PRÓPRIO NO NEGÓCIO JURÍDICO FIRMADO NA MEDIAÇÃO DE CONFLITOS E A TEORIA DO AGIR COMUNICATIVO EM HABERMAS.....	59
Introdução.....	59
1 As concepções do negócio jurídico: elemento volitivo .....	60
1.1 Concepções subjetivistas do negócio jurídico .....	61
1.2 Concepções objetivistas do negócio jurídico.....	63
2 A crise do Estado Keynesiano e os meios autocompositivos de solução de conflitos.....	66
3 A teoria da ação comunicativa na prática da mediação: prevenção do erro próprio .....	68
Conclusão.....	71
Referências bibliográficas .....	72

### **CAPÍTULO 4**

**Alexander Pelissari de Souza**

**Alexandre José de Pauli Santana**

**José Antonio Francisco**

LEGITIMAÇÃO PARA A DESCONSIDERAÇÃO DO NEGÓCIO JURÍDICO.....	75
Introdução.....	75
1 Da ordem econômica estabelecida na Constituição de 1988.....	77

2 Do negócio jurídico.....	77
3 Da desconsideração dos atos e negócios jurídicos pela administração tributária .....	78
4 Dos negócios jurídicos e do processo necessário à sua desconsideração .....	81
5 Imprescindibilidade de garantia de acesso à justiça.....	83
Considerações finais .....	85
Referências bibliográficas .....	86

## **CAPÍTULO 5**

**Gabriela Amorim Paviani**

**Leonardo Cosme Formaio**

**Maria Carolina Silvestre de Barros**

NEGÓCIOS JURÍDICOS E RESPONSABILIDADE SOCIAL EMPRESARIAL.....	87
Introdução .....	87
1 Negócio jurídico: teoria e crítica .....	88
2 Ética empresarial.....	92
3 Responsabilidade social empresarial .....	96
4 A responsabilidade nos negócios jurídicos empresariais .....	97
Conclusão .....	99
Referências .....	100

## **CAPÍTULO 6**

**Raíssa Fabris de Souza**

NEGÓCIOS JURÍDICOS PROCESSUAIS ATÍPICOS NO PROCESSO DO TRABALHO E EM AÇÕES PROPOSTAS PELO MINISTÉRIO PÚBLICO .....	103
Introdução.....	103
1 Princípio do autorregramento da vontade das partes e os negócios jurídicos processuais .....	104
2 Da (In)aplicabilidade dos negócios jurídicos processuais atípicos na justiça trabalho .....	108
3 Da aplicabilidade dos negócios jurídicos processuais em ações propostas pelo “Parquet” laboral .....	113
Considerações finais .....	115

Referências.....	116
------------------	-----

## **CAPÍTULO 7**

**Alexia Domene Eugenio**

NEGÓCIOS JURÍDICOS PROCESSUAIS: FLEXIBILIZAÇÃO PROCEDIMENTAL COM BASE NA TEORIA GERAL DOS NEGÓCIOS JURÍDICOS .....	119
--	-----

Introdução.....	119
-----------------	-----

1 Liberdade negocial e negócios jurídicos: conceito e fundamentos.....	120
--	-----

1.1 Enquadramento dos negócios jurídicos na teoria dos atos jurídicos .....	120
---	-----

1.2 Autonomia e liberdade negocial: evolução e limites.....	122
---	-----

1.3 Requisitos gerais do negócio jurídico e aspectos principiológicos .....	123
---	-----

2 Negócios jurídicos processuais: possibilidades e limites da flexibilização procedimental .....	126
---	-----

2.1 Comparação sob a ótica da teoria geral: fato, ato e negócio jurídico processual.....	127
---	-----

2.2 Liberdade e processo: convenções processuais diante do processo cooperativo .....	129
--	-----

Conclusão.....	131
----------------	-----

Referências.....	132
------------------	-----

## **CAPÍTULO 8**

**Isabel Soares da Conceição**

**Jadir Rafael da Silva Filho**

O NEGÓCIO JURÍDICO E O BIODIREITO: FUNDAMENTO CONSTITUCIONAL.....	135
--	-----

Introdução.....	135
-----------------	-----

1 O negócio jurídico na perspectiva do direito civil constitucional ....	136
--	-----

2 O biodireito como ramo autônomo do direito.....	140
---	-----

3 A validade da classificação dos negócios biojurídicos à luz do direito civil constitucional .....	144
--	-----

Conclusão.....	147
----------------	-----

Referências.....	148
------------------	-----

## **CAPÍTULO 9**

**Françoise Peellaert**

**Oswaldo Soares Neto**

**Valter da Costa Santos**

### **O PAPEL DA VONTADE NO NEGÓCIO JURÍDICO: VONTADE REAL E VONTADE EXPRESSA.....151**

Introdução.....151

1 O negócio jurídico.....152

2 A importância da vontade e da declaração para o negócio jurídico 154

2.1 Teoria da vontade e teoria da declaração.....156

2.2 Teoria da culpa in contrahendo.....158

2.3 A teoria da responsabilidade e a teoria da confiança.....159

3 O papel da vontade e os defeitos do negócio jurídico.....161

Conclusão.....163

Referências.....164

## **CAPÍTULO 10**

**Valter da Costa Santos**

**Eduardo Vieira**

**Rodrigo Ichikawa Claro Silva**

### **PARA ALÉM DAS APARÊNCIAS: O USO DO SUBTERFÚGIO SIMULATÓRIO NA DETURPAÇÃO, INOCENTE OU MALICIOSA, DA REALIDADE.....167**

Introdução.....167

1 Delineamento conceitual e regulamentário à sua aplicação .....168

2 Principais elementares formativas e espécies classificatórias.....172

3 Simulação inocente.....176

Conclusão.....178

Referências .....180

## **CAPÍTULO 11**

**Gabriela Guandalini Gatto**

**Juliani Cristina Lima Grochoski**

### **RESPONSABILIDADE EMPRESARIAL SOCIOAMBIENTAL NOS NEGÓCIOS JURÍDICOS .....181**

Introdução.....181

1 Empresa e empresário .....	183
2 Responsabilidade civil: breves apontamentos .....	183
3 O dano ambiental. Responsabilidade civil pelos danos ambientais.....	185
4 Responsabilidade socioambiental em face das gerações futuras: da conscientização das sociedades sobre os danos ambientais.....	186
4.1 A responsabilidade transgeracional .....	188
5 Mecanismos de controle e prevenção do dano.....	189
Conclusão.....	192
Referências .....	193

## **CAPÍTULO 12**

**Sandra Regina Minami**

**Françoise Peellaert**

**Roberto Wagner Marquesi**

<b>VÍCIOS REDIBITÓRIOS NA CONSTRUÇÃO CIVIL.....</b>	<b>197</b>
Introdução.....	197
1 Autonomia privada e negócio jurídico .....	199
2 O contrato de compra e venda conectado ao contrato de financiamento habitacional .....	202
3 Vício rebiditório.....	205
4 Responsabilidade Civil.....	206
5 O entendimento do Tribunal de Justiça do Paraná (TJPR).....	208
Conclusão.....	210
Referências .....	211